

ПАРТНЁРСТВО • МЕРОПРИЯТИЯ • СООБЩЕСТВО

ДоброДом и ведущие мероприятий

Условия сотрудничества для мастеров, экспертов и практиков

Идея сотрудничества

Мастер делится экспертизой и развивает свою аудиторию. ДоброДом предоставляет пространство, сообщество и организационную поддержку. Вместе мы создаём события, на которые хочется возвращаться.

ПРОСТРАНСТВО

Место для встреч и практик

СООБЩЕСТВО

Резиденты и тёплое окружение

ПАРТНЁРСТВО

Прозрачные условия и взаимная польза

НАЧИНАЕМ С ТЕСТОВОГО МЕРОПРИЯТИЯ

Проверяем интерес аудитории, собираем обратную связь и после этого выбираем удобный формат регулярного сотрудничества.

01. Как устроено сотрудничество

Первое мероприятие — тестовое. Его задача — познакомиться, проверить формат и понять, какую ценность он даёт сообществу.

ТЕСТОВЫЙ ЗАПУСК

- Резиденты ДоброДома участвуют бесплатно.
- Мастер может пригласить собственных платных клиентов.
- С выручки от собственных платных клиентов мастер перечисляет ДоброДому 10%.
- Ориентир по вместимости — до 15 участников, в зависимости от помещения и формата.

Два формата регулярной работы

ВАРИАНТ А • МАСТЕР — РЕЗИДЕНТ

15 000 ₽ в месяц — резидентство.

- На согласованных мероприятиях основной сетки резиденты участвуют бесплатно.
- Мастер перечисляет ДоброДому 10% выручки от собственных платных клиентов.
- Доступ к сообществу, знакомствам и регулярным событиям.

Дополнительное событие вне основной сетки: 10 000 ₽ за срок до 5 часов, по отдельному согласованию.

ВАРИАНТ Б • МАСТЕР НЕ РЕЗИДЕНТ

50 / 50 — выручка от платных участников мероприятий основной сетки.

- Резиденты ДоброДома участвуют бесплатно.
- Даты и условия согласуются заранее.
- Отдельное событие вне основной сетки: аренда 10 000 ₽ за срок до 5 часов, по отдельному согласованию.

Важно: аренда отдельного события не означает автоматического применения схемы 10% или 50/50. Финансовые условия такого события фиксируются отдельно до анонса.

02. Пример экономики

Для сравнения возьмём одинаковые исходные условия. Это пример расчёта, а не гарантия выручки.

2 000 ₽ цена участия	10 платных участников	20 000 ₽ выручка за событие	4,33 события в среднем за месяц при 1/нед.
--------------------------------	---------------------------------	---------------------------------------	---

Ориентир за месяц

Модель	1 событие в неделю	2 события в неделю
Мастер-резидент мастеру после 10% и взноса 15 000 ₽	62 940 ₽	140 880 ₽
ДоброДом поступления от резидента: взнос + 10%	23 660 ₽	32 320 ₽
Мастер без резидентства доля мастера при разделении 50/50	43 300 ₽	86 600 ₽
ДоброДом доля площадки при разделении 50/50	43 300 ₽	86 600 ₽

КАК ЧИТАТЬ ЭТИ ЦИФРЫ

Суммы — ориентировочные поступления до налогов, материалов, продвижения и других расходов. В модели резидента ДоброДом получает меньшую прямую долю от событий, поэтому ценность резидентства должна быть реальной: сообщество, регулярность, контакты и доступ к согласованной сетке мероприятий.

Отдельное событие вне основной сетки

Пример: 10 участников × 2 000 ₽ = 20 000 ₽ выручки. При аренде 10 000 ₽ у мастера остаётся 10 000 ₽ до остальных расходов и налогов. Стоимость материалов, питание, уборка и прочие дополнительные затраты согласуются отдельно.

03. Ответственность сторон

Понятные договорённости до события помогают сохранить доверие участников и комфортную атмосферу.

МАСТЕР ОБЯЗУЕТСЯ

- Приходить вовремя и проводить согласованную программу.
- Заранее передавать описание, цель и формат мероприятия.
- Соблюдать безопасность, уважение и комфорт участников.
- Соблюдать согласованные финансовые условия.
- Не использовать навязчивые продажи и давление на участников.
- Собирать обратную связь и сообщать о важных изменениях.

ДОБРОДОМ ОБЯЗУЕТСЯ

- Предоставлять согласованное пространство и время.
- Заранее включать событие в календарь и информировать резидентов.
- Обозначать ответственного координатора мероприятия.
- Прозрачно учитывать поступления и договорённости.
- Собирать обратную связь и помогать развивать удачные форматы.
- Заранее сообщать об изменениях, влияющих на проведение.

Перед анонсом фиксируем

01	Кто ведёт имя, контакты и ответственный со стороны ДоброДома
02	Формат и результат что будет происходить и что получит участник
03	Дата и вместимость время начала, длительность и лимит участников
04	Деньги цена, бесплатные места, доли и сроки расчёта
05	Расходы материалы, еда, оборудование, уборка
06	Отмена и безопасность условия переноса, отмены и требования к участникам

04. Запускаем сотрудничество

Не стремимся сразу сделать идеальную систему. Сначала проводим качественное тестовое событие, смотрим на отклик и затем выбираем формат, который подходит обеим сторонам.

1	Знакомство Обсуждаем идею, аудиторию и пользу события.
2	Согласование Фиксируем дату, вместимость, цену, расходы и модель сотрудничества.
3	Тест Проводим мероприятие и собираем обратную связь.
4	Решение При удачном результате планируем регулярные события или резидентство.

НАШ ПРИНЦИП

ДоброДом — это не просто аренда помещения. Это пространство и сообщество, где полезные практики помогают людям знакомиться, развиваться и поддерживать друг друга. Условия должны быть понятными, а сотрудничество — выгодным и честным для обеих сторон.

Договорённости по каждому событию подтверждаются до публикации анонса.

ДОБРОДОМ • СООБЩЕСТВО ДЛЯ РОСТА, ПОДДЕРЖКИ И ПОЛЬЗЫ